

PROGRAMME DE FORMATION

CLASSE VIRTUELLE



ÊTRE CHIRURGIEN-DENTISTE ET CHEF D'ENTREPRISE : LES CLÉS POUR RÉUSSIR

Votre cabinet n'est pas seulement un fauteuil et un plateau technique : c'est une entreprise avec des **enjeux économiques et patrimoniaux**.

Cette formation vous apprend à **maîtriser** les aspects juridiques, fiscaux et financiers, **analyser** la performance de votre cabinet et prendre les bonnes décisions pour investir, **optimiser** vos revenus ou préparer votre retraite.

Un indispensable pour **piloter votre activité avec clarté**, performance et sérénité.



Votre formatrice : **Caroline CLERC**

Responsable des opérations patrimoniales chez Club Santé Premium
Ingénieur patrimonial / Juriste fiscaliste



2 heures



Classe virtuelle



4 et 12 participants



Chirurgien-Dentiste diplômés ou en cours d'obtention de leur diplôme

Coût et dispositif de prise en charge :

Tarif Inter Praticien : **400€ TTC**

| Tarif Inter Praticien Étudiant : **240€ TTC**

Tarif Intra pour équipe d'un même cabinet : **Contactez-nous pour un devis personnalisé !**

Contactez-nous pour un devis personnalisé : m.julien@alteri-premium.com

-20%
adhérents
**CLUB SANTÉ
PREMIUM**

Dates des prochaines sessions (au choix) et inscription :

DATE 1 Jeudi 5 février 14h00-16h00

DATE 2 Vendredi 5 juin 10h00-12h00

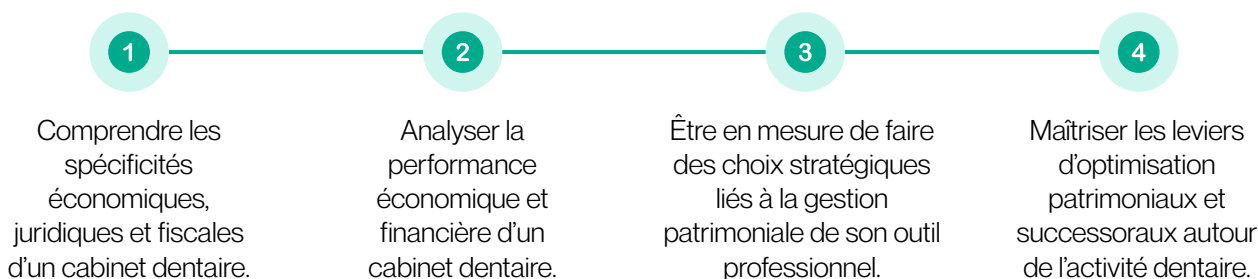
Vous pouvez vous inscrire par e-mail : m.julien@alteripremium.com ou par téléphone **06.03.49.53.50**

Alteri Premium s'engage à vous faire un retour dans les 48h après votre demande d'inscription.

Vous pouvez vous inscrire jusqu'à 7 jours avant le démarrage de la formation.

Alteri PREMIUM

Objectifs pédagogiques :



Contenu de la formation :

FONDATIONS ÉCONOMIQUES, JURIDIQUES ET FISCALES DU CABINET

- » Statuts juridiques et régimes fiscaux.
- » Contraintes réglementaires spécifiques à l'exercice dentaire libéral ou en société.

PERFORMANCE ÉCONOMIQUE ET FINANCIÈRE DU CABINET

- » Lecture et interprétation des documents comptables clés.
- » Évaluation de la rentabilité et de la trésorerie.

CHOIX STRATÉGIQUES PATRIMONIAUX

- » Arbitrages entre revenus, investissements et protection sociale.
- » Stratégies de transmission et d'optimisation patrimoniale.

LEVIERS D'OPTIMISATION PATRIMONIALE ET SUCCESSORALE

- » Montages juridiques et fiscaux adaptés : sociétés de gestion, holding, démembrement, pacte Dutreil.
- » Anticiper la cession, la transmission et la retraite.

MÉTHODE D'ÉVALUATION :

- Évaluation pré et post formation
- Certificat de réalisation à l'issue de la formation
- Questionnaire de satisfaction

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

- Apports théoriques, documentaire et cas pratiques
- Partages d'expériences et mises en situation
- Support de formation Powerpoint
- Mise à disposition en ligne de documents supports

Vous êtes en situation de handicap ?

Nous sommes à votre écoute, si vous êtes en situation de handicap, contactez-nous !